

Key Account Manager (m/w/d)

Die Nöll & Co. GmbH ist Spezialist für Trockenmilcherzeugnisse und individuelle Dairy-Mischungen. Als Teil der internationalen F&F Group (seit 2014) verbinden wir Handelskompetenz mit Produktion – und sind ein etablierter Partner der europäischen Lebensmittelindustrie.

Mit unserem One-Stop-Shop-Ansatz bieten wir alles aus einer Hand – effizient, flexibel und lösungsorientiert. Zur Verstärkung unseres Teams in Büren suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Ihre Rolle

- Betreuung und Ausbau bestehender Key Accounts sowie aktive Neukundengewinnung (DACH & EU)
- Erste Ansprechperson für Kunden aus der Lebensmittelindustrie
- Eigenverantwortliche Preis- und Vertragsverhandlungen
- Steuerung von Projekten – von der Anfrage bis zum Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit Produktion, Entwicklung und Einkauf
- Budgetverantwortung und Beitrag zur Unternehmensstrategie

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium (z. B. BWL, Lebensmitteltechnologie)
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Milch- oder Lebensmittelbranche
- Sicher im Umgang mit Kunden und Verhandlungen
- Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise mit „Hands-on“-Mentalität
- Kommunikationsstärke und Präsentationsicherheit
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und Europas
- Gute Englischkenntnisse
- MS-Office sicher im Einsatz

Das bieten wir Ihnen

- Hybrid-Modell: Kombination aus Büro in Büren, Coesfeld und Homeoffice möglich
- Strukturierte Einarbeitung und ein starkes Team im Rücken
- Viel Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege
- Dynamisches Arbeitsumfeld mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Moderne und flexible Arbeitsbedingungen
- Bike-Leasing
- Betriebliche Krankenversicherung (arbeitgeberfinanziert)
- Betriebliche Altersvorsorge mit Zuschuss

Ihr Kontakt zu uns:

Ihre aussagekräftige Bewerbung schicken Sie uns bitte per E-Mail an Silvia Beller:
bewerbung@noell-bueren.de

Nöll & Co. GmbH • Oberer Westring 7a • D-33142 Büren • T +49 (0) 2951 98 810 • E info@noell-bueren.de